

The logo for fitogram, consisting of the word "fitogram" in a white, lowercase, sans-serif font centered within a solid blue square.

Sales Agent (w/m) für fitogram

fitogram ist das größte Fitness- und Sportsuchverzeichnis für Deutschland, Österreich und der Schweiz. Unser Marktplatz umfasst mehr als 8.000+ Anbieter aus den Bereichen Sport und Fitness. Mehr als 2.000 Menschen suchen auf unserem Marktplatz monatlich nach einem passenden Fitness- oder Gesundheitsanbieter.

Unser neuestes Produkt fitogramPRO verknüpft den Marktplatz mit einer SaaS-Lösung zur Kunden-, Kurs- und Terminverwaltung und bietet somit eine All-in-One Lösung! Fitnessanbieter haben so erstmals die Möglichkeit, die Kundenverwaltung und –gewinnung über eine Plattform zu steuern.

Bei fitogram erwartest dich ein multinationales, enthusiastisches und humorvolles Team im Herzen Kölns, das den Sportmarkt revolutionieren möchte!

Um unser Team zu erweitern suchen wir ab sofort nach einem kundenorientierten und motivierten **Sales Agent (m/w)**.

Du bist von Anfang an vollwertiges Mitglied unseres internationalen Teams und hast die Möglichkeit, ein schnell wachsendes Start-Up unmittelbar und nachhaltig auf vielfältige Weise kennenzulernen und zu prägen.

Deine Mission

- Du verandelst mit Leidenschaft Leads (Demo-Anfragen unserer Software) zu eigenen Aufträgen
- Du entwickelst neue Sales Materialien und unterstützt unser Customer Success Team in der Optimierung der Prozesse
- Du bist wichtiger Bestandteil in der kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Strategie
- Potenzielle Anfragen verfolgst du konsequent und baust unseren Kundenstamm weiter auf
- Du hast ein technisches Verständnis und kannst die Bedürfnisse potenzieller Kunden einordnen sowie auf unser System integrieren
- Du bist flexibel und kannst in Schichten (zwischen 08:00 und 20:00 Uhr) arbeiten und ggf. auch am Wochenende abwechselnd im Team eine Schicht übernehmen

Deine Skills

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Business Administration (B.Sc./M.Sc), Sportmanagement o.ä.



- Idealerweise erste Erfahrungen im Bereich Sales oder Business Development z.B. durch Praktika und/oder erste Berufserfahrung
- Hohe Internet- und Software Affinität
- Vertrieb ist deine Leidenschaft und du bringst echte Closing-Mentalität mit
- Sehr strukturierte, systematische Arbeitsweise sowie eine allgemeine Kommunikations- und Ausdrucksstärke und Spaß am Präsentieren
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Durchsetzungsstärke sowie Erfolgswille
- Verhandlungssicheres Englisch

Unser Angebot:

- Du berichtest direkt an den Chief Sales Officer
- Ein innovatives Produkt
- Ein verantwortungsvoller Aufgabenbereich, in dem Du eigenständig sehr viel mitgestalten kannst
- Hohe Lernkurve durch kleine Teams und eigenverantwortliche Mitarbeit an Projekten
- Ein sportaffines, kreatives und teamorientiertes Arbeitsumfeld im Herzen Kölns
- Einblick in ein junges und internationales Start-Up

Wir freuen uns über deine vollständige Bewerbung (CV, Motivationsschreiben und Gehaltsvorstellung) per E-Mail mit dem Betreff "Sales Agent (m/w)" an hr@fitogram.de!